

SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

24
HORAS

A MELHOR OPORTUNIDADE PARA
SE CAPACITAR COM GRANDES
ESPECIALISTAS DA ÁREA.



O QUE TROUXE O EVENTO?

A dificuldade de inúmeros órgãos em planejar as compras e contratações públicas anuais trouxe a necessidade de elaborarmos um programa de capacitação continuada voltado exclusivamente para a ETAPA DE PLANEJAMENTO.

Dividido em 4 eventos, o primeiro deles abordará o entendimento de **planejamento da contratação**, trazendo uma ênfase ao **orçamento inicial** da licitação.



SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

PROFESSORES
2

QUANTO INVISTO? (por pessoa)

1º LOTE (até 31/12/2020)

R\$ 750,00 (setecentos e cinquenta reais)

2º LOTE (até 31/01/2021)

R\$ 1.000,00 (hum mil reais)

3º LOTE (até 28/02/2021)

R\$ 1.250,00 (hum mil duzentos e cinquenta reais)

O investimento acima terá validade para pagamentos dentro do respectivo lote.

SE FOR INVESTIR EM UMA EQUIPE?

Contamos com descontos progressivos a partir da segunda inscrição. Consulte-nos

CARGA HORÁRIA?

24 horas

QUEM ESTARÁ LÁ?



Prof. Me.
Gabriel Rampini
Chefe de Auditoria e
Fiscalização da 2ª ICEx



Prof. Esp.
Daniel Almeida
Pregoeiro CRA-SE

INCLUSO:

- + Apostila do curso
- + Certificado do curso
- + Para Administração pública e privada
- + 30 dias de mentoria

SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

24
HORAS

ONDE E QUANDO?

O curso será realizado em quatro dias consecutivos em **AMBIENTE VIRTUAL INTERATIVO**, com participação integral e ao vivo dos professores, com o seguinte cronograma:

Módulo I – Prof. Gabriel Rampini

Segunda (08/03/2021) – das 09h às 12h e das 14h às 17h

Terça (09/03/2021) – das 09h às 12h e das 14h às 17h

Módulo II – Prof. Daniel Almeida

Quarta (10/03/2021) – das 09h às 12h e das 14h às 17h

Quinta (11/03/2021) – das 09h às 12h e das 14h às 17h

PARA QUEM?

Servidores integrantes da fase de planejamento da licitação, responsáveis pelo ETP e pelo TR/PB, compradores públicos, CPL, pregoeiros, assessores jurídicos, controladores, auditores, ordenadores de despesas e demais interessados em conhecer ferramentas de planejamento estratégico

COMO PARTICIPO?

- nosso site: catesolucoes.com.br/cursos-online

- nossos whatsapps: (79) 99633-3453 / 99683-5860 / 99635-6232

- nosso e-mail: inscricao@catesolucoes.com.br

O pagamento ocorrerá por depósito, transferência ou boleto bancário, podendo ser parcelado com último vencimento antes da data do evento.

TRABALHAMOS COM EMPENHO

SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

PROFESSORES
2

QUAIS OS DADOS BANCÁRIOS?

RAZÃO SOCIAL: DANIEL DA S ALMEIDA CURSOS E
TREINAMENTOS

CNPJ: 23.072.800/0001-13

BANCOS CONVENIADOS:



Banco: 756 – SICOOB LESTE
Ag.: 3360 – Aracaju
Conta: 12.136-3



Banco: 047 – BANESE
Ag.: 043 – Barão de Maruim
Conta: 031.03572-1

SE QUISER MAIS INFORMAÇÕES?

(79) 3223/3879 / 3085-9590 / 99683-5860
(79) 99635-6232 / 99979-8171 / 99633-3453
ead@catesolucoes.com.br
catesolucoes.com.br/cursos-online

Política de Cancelamento:

1. Poderá haver cancelamento da inscrição em **até 10 (dez) dias úteis** de antecedência ao evento, com ressarcimento total do investimento. A solicitação após esse prazo possibilitará apenas a substituição do inscrito por outro ou a concessão de uma carta de crédito no valor pago para utilização em outros cursos *online* da Cate Soluções, mediante negociação entre as partes.
2. Fica reservado o direito da Cate Soluções de adiar ou cancelar o evento por insuficiência de quórum ou por motivo operacional relevante obrigada, porém, a comunicar tal fato com razoável antecedência aos inscritos.

O QUE VAMOS VER?

ASPECTOS GERAIS DO PLANEJAMENTO DA CONTRATAÇÃO

I – Noções de Planejamento Estratégico

- Conceito de planejamento e estratégia
- Etapas do Plano Estratégico
- Análise de Cenários e Conjuntura
- Diagnóstico estratégico: análise do ambiente interno e externo
- Matriz SWOT e a Estratégia Organizacional
- Posicionamento Estratégico: políticas e estratégias organizacionais
- Formulação das estratégias e definição dos objetivos estratégicos
- Definição de Indicadores de Resultados e Metas Estratégicas
- Estabelecimento de Iniciativas e Projetos estratégicos
- Implementação do Plano Estratégico
- Monitoramento, controle e avaliação do Plano Estratégico
- Processo Decisório do Planejamento nos Níveis Estratégico, Tático e Operacional

II – Planejamento Estratégico e o Setor Público

- Gestão e Planejamento Governamental
- Fases e Dimensões do Planejamento
- Tipos de Planejamentos
- Métodos e Instrumentos de Planejamento Utilizados no Setor Público
- Diretrizes e Instrumentos de Planejamento para a Administração Pública

SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

PROFESSORES
2

III – Aspectos pontuais à Contratação

- Peculiaridades nas contratação de serviços e legislação aplicável
- Equipe de planejamento – atribuições
- Planejamento e o Plano Anual de Contratação
- Estudos Técnicos Preliminares – Diretrizes
 - Elaboração do ETP e atuação da equipe de planejamento
 - Estudo do mercado e os requisitos da contratação;

IV – Gestão de Riscos Corporativos

- Aspectos gerais a respeito da gestão de riscos
- O papel do gestor público no gerenciamento de riscos
- Riscos estratégicos
- Riscos de conformidade
- Riscos de imagem
- Riscos inerentes às práticas de suborno e corrupção
- Avaliação, tratamento e monitoramento dos riscos
- Implantação de estruturas adequadas para o gerenciamento de riscos

ESTIMAÇÃO DE PREÇOS PARA BENS E SERVIÇOS

V – Como estimar preços visando o procedimento licitatório

- Legislação aplicada à Pesquisa de Preços
- Pesquisa de Preços x Pesquisa de Mercado
- Importância da Pesquisa de Preços:
 - Fase Interna da Licitação
 - Fase Externa da Licitação

SEMANA DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO NAS CONTRATAÇÕES: ÊNFASE NA ESTIMAÇÃO DE PREÇOS

08 a 11 de março de 2021

PROFESSORES
2

- Processos de Afastamento de Licitação
- Contratos e nas Atas de RP, visando suas prorrogações, repactuações, manutenções, revisões e/ou cancelamentos

VI – Procedimentos de Pesquisa de Preços, segundo a IN 73/2020

- Fontes prioritárias
- Fontes Aceitáveis
- Fontes Vedadas
- Quantidade Mínima de Preços
- Análise dos Preços
- Cálculo da Estimativa
- Preços Discrepantes

VII – Procedimentos de Pesquisa de Preços, segundo a IN 5/2017

- Planejamento das Contratações e a formação de preços na terceirização de serviços públicos
- Compreensão da Planilha de Custos e Formação de Preços
 - MÓDULO 1 – Composição da remuneração da mão de obra
 - MÓDULO 2 - Encargos e benefícios anuais, mensais e diários
 - MÓDULO 3 – Provisão para rescisão
 - MÓDULO 4 – Custo de reposição do profissional ausente
 - MÓDULO 5 – Insumos diversos
 - MÓDULO 6 - Custos indiretos, tributos e lucro